



Raport półroczny | I półrocze 2009

Spis treści:

1. Wybrane dane finansowe na dzień 30.06.2009	3
2. Sprawozdania finansowe	4
– Bilans na dzień 30.06.2009 - AKTYWA	4
– Bilans na dzień 30.06.2009 - PASYWA	6
– Rachunek zysków i strat za okres 01.01.2009 - 30.06.2009	7
– Rachunek przepływów środków pieniężnych za okres 01.01.2009 - 30.06.2009	8
– Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 01.01.2009 - 30.06.2009	10
3. Sprawozdanie Zarządu na temat działalności spółki w okresie od 01.01.2009 do 30.06.2009	12
– Dane teleadresowe	12
– Wskazanie czasu trwania Emitenta	12
– Wskazanie przepisów prawa, na podstawie których został utworzony Emitent	12
– Istotne zdarzenia w historii spółki	13
– Podstawowe ryzyka i zagrożenia związane z prowadzoną działalnością	15
– Informacja o planach i przewidywaniach na przyszłość	20
– Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	20
I. Bilans	20
II. Rachunek zysków i strat	22
4. Oświadczenie Zarządu	24

1. Wybrane dane finansowe na dzień 30.06.2009

	w tys. zł		w tys. EUR	
	półrocze 2009 okres od 2009-01-01 do 2009-06-30	półrocze 2008 okres od 2008-01-01 do 2008-06-30	półrocze 2009 okres od 2009-01-01 do 2009-06-30	półrocze 2008 okres od 2008-01-01 do 2008-06-30
Przychody ze sprzedaży	943	1 003	209	222
Zysk (strata) ze sprzedaży	824	887	182	196
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	(147)	(108)	(33)	(24)
Zysk (strata) brutto	712	936	158	207
Zysk (strata) netto	503	547	111	121
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(987)	(2 980)	(218)	(660)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 869)	(118)	(414)	(26)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2 361	2 420	523	536
Przepływy pieniężne netto razem	(496)	(678)	(110)	(150)
Aktywa razem	12 281	7 176	2 748	1 606
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	5 044	564	1 129	126
Kapitał (fundusz) akcyjny	2 888	2 888	646	646
Kapitał własny	7 237	6 611	1 619	1 479
Liczba akcji (szt.)	5 775 000	5 775 000		-

Pozycje bilansu na dzień 30.06.2009 zostały policzone według średniego kursu EUR, ogłoszonego przez NBP na dzień 30.06.2009 r. Tab. Nr 125/A/NBP/2009 to jest 4,4696 PLN za 1 EUR.

Pozycje rachunku zysków i strat i rachunku przepływów pieniężnych zostały przeliczone według kursów średnich w odpowiednim okresie, obliczonych jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, to jest 4,5184 PLN za 1 EUR.

2. Sprawozdania finansowe

– Bilans na dzień 30.06.2009 - AKTYWA

AKTYWA	30.06.2008	30.06.2009
A. AKTYWA TRWAŁE	251 028,51	1 724 931,95
I. Wartości niematerialne i prawne	-	-
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	-	-
2. Wartość firmy	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne	-	-
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	-	-
II. Rzeczowe aktywa trwałe	-	4 891,96
1. Środki trwałe	-	4 891,96
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	-	-
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	-	-
c) urządzenia techniczne i maszyny	-	4 891,96
d) środki transportu	-	-
e) inne środki trwałe	-	-
2. Środki trwałe w budowie	-	-
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-
III. Należności długoterminowe	-	-
1. Od jednostek powiązanych	-	-
2. Od pozostałych jednostek	-	-
IV. Inwestycje długoterminowe	244 876,51	175 599,20
1. Nieruchomości	-	-
2. Wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	244 876,51	175 599,20
a) w jednostkach powiązanych	100 000,00	100 000,00
- udziały lub akcje	100 000,00	100 000,00
- inne papiery wartościowe	-	-
- udzielone pożyczki	-	-
- inne długoterminowe aktywa finansowe	-	-
b) w pozostałych jednostkach	144 876,51	75 599,20
- udziały lub akcje	144 876,51	75 599,20
- inne papiery wartościowe	-	-
- udzielone pożyczki	-	-
- inne długoterminowe aktywa finansowe	-	-
4. Inne inwestycje długoterminowe	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	6 152,00	1 544 440,79
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6 152,00	5 094,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	-	1 539 346,79
B. AKTYWA OBROTOWE	6 999 873,75	10 556 072,77
I. Zapasy	-	-
1. Materiały	-	-
2. Półprodukty i produkty w toku	-	-
3. Produkty gotowe	-	-
4. Towary	-	-
5. Zaliczki na dostawy	-	-

II. Należności krótkoterminowe	264 374,20	678 883,93
1. Należności od jednostek powiązanych	299,13	-
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy	-	-
- powyżej 12 miesięcy	-	-
b) inne	299,13	-
2. Należności od pozostałych jednostek	264 075,07	678 883,93
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy	-	-
- powyżej 12 miesięcy	-	-
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	638,00	45 882,00
c) inne	263 437,07	633 001,93
d) dochodzone na drodze sądowej	-	-
III. Inwestycje krótkoterminowe	6 682 688,36	9 703 501,52
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	6 682 688,36	9 703 501,52
a) w jednostkach powiązanych	-	-
- udziały lub akcje	-	-
- inne papiery wartościowe	-	-
- udzielone pożyczki	-	-
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	-	-
b) w pozostałych jednostkach	4 551 491,95	9 500 081,18
- udziały lub akcje	-	-
- inne papiery wartościowe	-	-
- udzielone pożyczki	-	2 000 000,00
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	4 551 491,95	7 500 081,18
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 131 196,41	203 420,34
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	2 131 196,41	203 420,34
- inne środki pieniężne	-	-
- inne aktywa pieniężne	-	-
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	52 811,19	173 687,32
SUMA AKTYWÓW	7 250 902,26	12 281 004,72

– Bilans na dzień 30.06.2009 - PASYWA

PASYWA	30.06.2008	30.06.2009
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	6 611 483,80	7 237 462,48
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	2 887 500,00	2 887 500,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	–	–
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	–	–
IV. Kapitał (fundusz) zapasowy	3 093 086,55	3 093 086,55
V. Kapitał (fundusz) rezerwowy z aktualizacji wyceny	–	–
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	–	–
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	83 774,57	753 982,29
VIII. Wynik finansowy netto roku obrotowego	547 122,68	502 893,64
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	–	–
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	639 418,46	5 043 542,24
I. Rezerwy na zobowiązania	394 912,53	807 133,00
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	387 509,00	807 133,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	–	–
– długoterminowa	–	–
– krótkoterminowa	–	–
3. Pozostałe rezerwy	7 403,53	–
– długoterminowe	–	–
– krótkoterminowe	7 403,53	–
II. Zobowiązania długoterminowe	–	138 000,00
1. Wobec jednostek powiązanych	–	138 000,00
2. Wobec pozostałych jednostek	–	–
a) kredyty i pożyczki	–	–
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	–	–
c) inne zobowiązania finansowe	–	–
d) inne	–	–
III. Zobowiązania krótkoterminowe	244 505,93	4 098 409,24
1. Wobec jednostek powiązanych	144 836,97	2 345 311,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	21 921,47	–
– do 12 miesięcy	21 921,47	–
– powyżej 12 miesięcy	–	–
b) inne	122 915,50	2 345 311,00
2. Wobec pozostałych jednostek	99 668,96	1 753 098,24
a) kredyty i pożyczki	–	–
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	–	–
c) inne zobowiązania finansowe	–	–
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	24 898,01	1 696 336,56
– do 12 miesięcy	24 898,01	1 696 336,56
– powyżej 12 miesięcy	–	–
e) zaliczki otrzymane na dostawy	–	–
f) zobowiązania wekslowe	–	–
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	1 981,48	8 672,96
h) z tytułu wynagrodzeń	–	2 245,29
i) inne	72 789,47	45 843,43
3. Fundusze specjalne	–	–
IV. Rozliczenia międzyokresowe	–	–
1. Ujemna wartość firmy	–	–
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	–	–
– długoterminowe	–	–
– krótkoterminowe	–	–
SUMA PASYWÓW	7 250 902,26	12 281 004,72

– Rachunek zysków i strat za okres 01.01.2009 - 30.06.2009

	01.01.08-30.06.08	01.01.09-30.06.09
A. PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW, w tym:	1 002 633,87 zł	943 402,41 zł
- od jednostek powiązanych	- zł	- zł
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	568 972,31 zł	371 863,54 zł
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	433 661,56 zł	571 538,87 zł
B. KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW, w tym:	115 240,04 zł	119 755,77 zł
- jednostkom powiązanim	- zł	- zł
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	14 296,15 zł	24 824,94 zł
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	100 943,89 zł	94 930,83 zł
C. ZYSK (STRATA) BRUTTO ZE SPRZEDAŻY (A-B)	887 393,83 zł	823 646,64 zł
D. KOSZTY SPRZEDAŻY	115 964,79 zł	186 240,94 zł
E. KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	322 867,90 zł	575 590,71 zł
F. ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY (C-D-E)	448 561,14 zł	61 814,99 zł
G. POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	1 815,84 zł	14 478,51 zł
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	- zł	- zł
II. Dotacje	- zł	- zł
III. Inne przychody operacyjne	1 815,84 zł	14 478,51 zł
H. POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	558 762,28 zł	223 542,82 zł
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	- zł	- zł
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	548 367,78 zł	216 006,00 zł
III. Inne koszty operacyjne	10 394,50 zł	7 536,82 zł
I. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (F+G-H)	-108 385,30 zł	- 147 249,32 zł
J. PRZYCHODY FINANSOWE	2 104 484,96 zł	1 109 525,57 zł
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	- zł	- zł
- od jednostek powiązanych	- zł	- zł
II. Odsetki, w tym:	63 045,87 zł	9 183,36 zł
- od jednostek powiązanych	- zł	- zł
III. Zysk ze zbycia inwestycji	- zł	9 761,42 zł
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	2 039 518,65 zł	1 090 580,79 zł
V. Inne	1 920,44 zł	- zł
K. KOSZTY FINANSOWE	1 059 851,98 zł	249 999,31 zł
I. Odsetki, w tym:	8 350,04 zł	41 362,95 zł
- dla jednostek powiązanych	8 288,34 zł	40 311,00 zł
II. Strata ze zbycia inwestycji	- zł	9 761,42 zł
III. Aktualizacja wartości inwestycji	1 051 501,94 zł	198 874,94 zł
IV. Inne	- zł	- zł
L. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ (I+J-K)	936 247,68 zł	712 276,94 zł
M. WYNIK ZDARZEŃ NADZWYCZAJNYCH (M.I.-M.II.)	- zł	- zł
I. Zyski nadzwyczajne	- zł	- zł
II. Straty nadzwyczajne	- zł	- zł
N. ZYSK (STRATA) BRUTTO (L±M)	936 247,68 zł	712 276,94 zł
O. PODATEK DOCHODOWY	389 125,00 zł	209 383,30 zł
P. POZOSTAŁE OBOWIĄZKOWE ZMNIJSZENIA ZYSKU (ZWIĘKSZENIA STRATY)	- zł	- zł
N. ZYSK (STRATA) NETTO (N-O-P)	547 122,68 zł	502 893,64 zł

– **Rachunek przepływów środków pieniężnych**
za okres **01.01.2009 - 30.06.2009**

Treść	30.06.2008	30.06.2009
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk (strata) brutto	936 247,68	712 276,94
II. Korekty razem	-3 527 372,29	-1 699 298,03
1. Amortyzacja	-	257,46
2. Zyski (straty/) z tytułu różnic kursowych	-	-
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-	-
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	-
5. Zmiana stanu rezerw	379 007,06	196 102,37
6. Zmiana stanu zapasów	-	-
7. Zmiana stanu należności	-224 265,44	-79 803,57
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-1 002 594,06	1 516 822,32
9. Zmiana stanu innych krótkoterminowych aktywów finansowych	-	-2 932 076,01
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-2 668 148,07	-75 670,76
11. Inne korekty	-400 496,78	-324 929,84
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)	-2 980 249,61	-987 021,09
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	-	155 857,54
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	-
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Z aktywów finansowych, w tym:	-	155 857,54
b) w pozostałych jednostkach	-	-
- zbycie aktywów finansowych	-	-
- dywidendy i udziały w zyskach	-	-
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	-	-
- odsetki	-	155 857,54
- inne wpływy z aktywów finansowych	-	-
4. Inne wpływy inwestycyjne	-	-
II. Wydatki	118 096,80	2 025 149,42
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	5 149,42
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Na aktywa finansowe, w tym:	118 096,80	20 000,00
a) w jednostkach powiązanych	-	20 000,00
b) w pozostałych jednostkach	118 096,80	-
- nabycie aktywów finansowych	118 096,80	-
- udzielone pożyczki długoterminowe	-	-
4. Inne wydatki inwestycyjne	-	2 000 000,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-118 096,80	-1 869 291,88
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	2 419 896,60	2 388 000,00
1. Wpływ netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2 419 896,60	-
2. Kredyty i pożyczki	-	400 000,00
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-
4. Inne wpływy finansowe	-	1 988 000,00

II. Wydatki	-	27 264,61
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-
2. Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	-	-
3. Inne, niż wpłaty na rzecz właścicieli, wydatki z podziału zysku	-	-
4. Spłaty kredytów i pożyczek	-	-
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-	-
8. Odsetki	-	27 264,61
9. Inne wydatki finansowe	-	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	2 419 896,60	2 360 735,39
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III.+B.III+C.III)	-678 449,81	-495 577,58
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-678 449,81	-495 577,58
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	-
F. Środki pieniężne na początek okresu	2 809 646,22	698 997,92
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D)	2 131 196,41	203 420,34
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

– Zestawienie zmian w kapitale własnym
za okres 01.01.2009 - 30.06.2009

	30.06.2008	30.06.2009
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	–	6 734 568,84
– korekty błędów podstawowych	–	–
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO) po korektach	–	6 734 568,84
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	2 250 000,00	2 887 500,00
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	637 500,00	–
a) zwiększenie (z tytułu)	637 500,00	–
– wydania udziałów (emisji akcji)	637 500,00	–
–	–	–
–	–	–
b) zmniejszenie (z tytułu)	–	–
– umorzenia udziałów (akcji)	–	–
–	–	–
–	–	–
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	2 887 500,00	2 887 500,00
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	–	–
2.1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	–	–
a) zwiększenie (z tytułu)	–	–
–	–	–
–	–	–
b) zmniejszenie (z tytułu)	–	–
–	–	–
–	–	–
2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	–	–
3. Udziały (akcje) własne na początek okresu	–	–
a) zwiększenie (z tytułu)	–	–
b) zmniejszenie (z tytułu)	–	–
3.1. Udziały (akcje własne) na koniec okresu	–	–
4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	924 634,53	3 093 086,55
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	2 168 452,02	–
a) zwiększenie (z tytułu)	2 168 452,02	–
– emisji akcji powyżej wartości nominalnej	1 782 396,60	–
– z podziału zysku (ustawowo)	386 055,42	–
– z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	–	–
– z przeszacowanie środków trwałych	–	–
b) zmniejszenie (z tytułu)	–	–
– pokrycia straty	–	–
–	–	–
4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	3 093 086,55	3 093 086,55
5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	–	–
5.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	–	–
a) zwiększenie (z tytułu)	–	–
– korekty aktualizującej wartość	–	–
b) zmniejszenie (z tytułu)	–	–
– zbycia środków trwałych	–	–
–	–	–

5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-	-
6. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	-	-
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-
a) zwiększenie (z tytułu)	-	-
- należne wpłaty i aport na kapitał podstawowy	-	-
b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-
-	-	-
6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	-	-
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	83 774,57	753 982,29
7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	83 774,57	753 982,29
- korekty błędów podstawowych	-	-
7.2 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	83 774,57	753 982,29
a) zwiększenie (z tytułu)	-	-
-	-	-
-	-	-
b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-
- podział zysku (na kapitał zapasowy)	-	-
- wypłata dywidendy	-	-
7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	83 774,57	753 982,29
7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu,	-	-
- korekty błędów podstawowych	-	-
7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	-
a) zwiększenie (z tytułu)	-	-
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	-	-
-	-	-
b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-
-	-	-
7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-
7.7 Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	83 774,57	753 982,29
8. Wynik netto	547 122,68	502 893,64
a) zysk netto	547 122,68	502 893,64
b) strata netto	-	-
c) odpisy z zysku	-	-
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	6 611 483,80	7 237 462,48
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	-	-

3. Sprawozdanie Zarządu na temat działalności spółki w okresie od 01.01.2009 do 30.06.2009

– Dane teleadresowe

Firma:	GPPI S.A.
Adres siedziby:	ul. Romka Strzałkowskiego 5/7, 60-854 Poznań
Główny telefon:	+48 61 813 15 86
Numer telefaksu:	+48 61 864 58 70
Strona internetowa:	www.gppi.pl

– Wskazanie czasu trwania Emitenta

Emitent został utworzony na czas nieoznaczony.

– Wskazanie przepisów prawa, na podstawie których został utworzony Emitent

Emitent został utworzony na podstawie prawa polskiego, w szczególności na podstawie Kodeksu spółek handlowych.

W dniu 28 marca 1991 r. zawiązana została Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, która została wpisana do Rejestru Handlowego, postanowieniem Sądu Rejonowego w Poznaniu z dnia 11 kwietnia 1991 r. pod nr RHB 5685.

W dniu 29 grudnia 2005 r. Spółka otrzymała nazwę Grupa Pactor-Potempa Inkasso Sp. z o.o., która została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w dniu 5 kwietnia 2006 r.

Uchwałą Zgromadzenia Wspólników z dnia 26 października 2007 r. postanowiono o przekształceniu formy prawnej Grupa Pactor-Potempa Inkasso Sp. z o.o. w spółkę akcyjną. Grupa Pactor-Potempa Inkasso Spółka Akcyjna została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 15.11.2007 r.

Emitent w formie spółki akcyjnej został zarejestrowany w Krajowym Rejestrze Sądowym w dniu 15.11.2007 r. przez Sąd Rejonowy w Poznaniu, XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000292586.

W dniu 18.01.2008 odbyło się pierwsze notowanie Spółki na rynku NewConnect, GPPI S.A. dołączyła do prestiżowego grona spółek publicznych notowanych na rynku warszawskiej Giełdy Papierów Wartościowych.

– Istotne zdarzenia w historii spółki

W dniu 03.04.2009 r. pan Jacek Mrowicki oraz pan Paweł Łoziński zrezygnowali z pełnienia funkcji w Radzie Nadzorczej. Jednocześnie Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie spółki powołało do składu Rady Nadzorczej Spółki następujące osoby:

- Norbert Koziol
- Michał Dąbrowa - Karasiński
- Jan Czechowski

W dniu 03.04.2009 NWZ spółki podjęto Uchwałę (Uchwała nr 14) w zakresie emisji obligacji imiennych lub na okaziciela do kwoty 50.000.000,- zł. Emisja obligacji poszczególnych serii zostanie przeprowadzona w trybie oferty prywatnej i zostanie skierowana do nie więcej niż 99 osób fizycznych lub prawnych, z zachowaniem warunków i zasad oferty niepublicznej.

W dniu 24.04.2009 r. pan Krzysztof Nowak zrezygnował z pełnienia funkcji w Radzie Nadzorczej. Jednocześnie, pan Krzysztof Nowak, działając jako akcjonariusz spółki na podstawie § 12 ust. 3 lit. a Statutu Spółki, powołał do składu Rady Nadzorczej pana Bolesława Zajęca.

W dniu 24.04.2009 r. Rada Nadzorcza powołała na Członka Zarządu pana Józefa Kiszkę.

W dniu 28.04.2009 r., na podstawie Uchwały nr 14 podjętej przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie spółki w dniu 03.04.2009r., zarząd spółki wyemitował obligacje imienne na łączną kwotę 552.000 zł. Obligacje zostały objęte przez Zakłady Dziewiarskie MEWA S.A., większościowego akcjonariusza GPPI S.A. Obligacje oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, opartej o stawkę WIBOR3M powiększoną o marżę. Obligacje zostaną wykupione do dnia 22.02.2011 r. za cenę równą wartości nominalnej. Oprócz odsetek, z obligacjami nie wiążą się dodatkowe świadczenia. Środki uzyskane z emisji obligacji spółka przeznaczyła na zakup nowych pakietów wierzytelności.

W dniu 12.05.2009r., na podstawie Uchwały nr 14 podjętej przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie spółki w dniu 03.04.2009r., zarząd spółki wyemitował obligacje imienne na łączną kwotę 1.850.000 zł. Obligacje zostały objęte przez Zakłady Dziewiarskie

MEWA S.A., większościowego akcjonariusza GPPI S.A. Obligacje oprocentowane są według stałej stopy odsetkowej, która nie odbiega od stawek występujących na rynku usług finansowych. Obligacje zostaną wykupione do dnia 22.12.2009 r. za cenę równą wartości nominalnej. Oprócz odsetek, z obligacjami nie wiążą się dodatkowe świadczenia. Środki uzyskane z emisji obligacji spółka przeznaczyła na pośrednictwo pieniężne.

W dniu 13.05.2009 r., zarząd spółki podpisał umowę pożyczki na kwotę 2.000.000,- zł, z terminem spłaty do dnia 21.12.2009r. Wynagrodzeniem spółki jest oprocentowanie, którego wysokość nie odbiega od stawek występujących na rynku usług finansowych. Zabezpieczeniem wykonania umowy jest weksel in blanco z poręczeniem wekslowym oraz cesja wierzytelności, wynikających z umów zawartych przez Pożyczkobiorcę.

W dniu 17.06.2009 r. zarząd spółki otrzymał postanowienie Sądu Rejonowego Poznań - Nowe Miasto i Wilda o zarejestrowaniu zmian w Statucie Spółki. Sąd Rejonowy zarejestrował w szczególności zmianę firmy spółki z "Grupa Pactor-Potempa Inkasso S.A." na "GPPI S.A.". Oprócz powyższej, Sąd zarejestrował także inne zmiany Statutu, uchwalone przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 3 kwietnia 2009 r.

W dniu 27.06.2009 r. pan Józef Kiszka zrezygnował z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu oraz Członka Zarządu Spółki.

Spółka w I półroczu 2009 roku prowadziła aktywną działalność w zakresie windykacji na własny rachunek uprzednio nabytych w tym celu wierzytelności, która to działalność zaliczana jest statystycznie do pozostałych usług pośrednictwa finansowego gdzie indziej nie sklasyfikowanych. W tym celu Spółka w okresie obrachunkowym zawarła 7 umów zakupu pakietów wierzytelności na łączną wartość nominalną przekraczającą 48.600.000,- zł. Windykację tych wierzytelności Spółka zleciła wyspecjalizowanym firmom zewnętrznym.

Lista zakupionych pakietów od operatorów telekomunikacyjnych:

Pakiet	Data zakupu	Wartość Pakietu w zł
1	18.03.2009	990.000
2	18.03.2009	4.560.000
3	03.04.2009	11.000.000
4	17.06.2009	21.700.000
5	19.06.2009	780.000
6	19.06.2009	8.190.000
7	30.06.2009	1.400.000

– Podstawowe ryzyka i zagrożenia związane z prowadzoną działalnością

Ryzyko związane z rozwojem rynku funduszy sekurytyzacyjnych w Polsce

Sekurytyzacja jest nowoczesnym narzędziem zarządzania masowymi wierzytelnościami, jednak w Polsce fundusze sekurytyzacyjne dopiero rozpoczynają swoją działalność. Efektywność działań tych funduszy nie jest satysfakcjonująca, czego przyczyną jest nabycie poprzez fundusze najstarszych niespłaconych kredytów bankowych i znaczącej pracy organizacyjnej zmierzającej do dostosowania tych wierzytelności do obecnych procedur windykacyjnych. W związku z tym istnieje ryzyko, że rynek funduszy sekurytyzacyjnych, będący obecnie w fazie wschodzącej, nie rozwinie się w Polsce w stopniu adekwatnym do sytuacji na rozwiniętych rynkach finansowych. Ponieważ utworzenie zamkniętego funduszu sekurytyzacyjnego jest jednym z głównych zamierzeń rozwojowych Spółki, stąd sytuacja na tym rynku jest bardzo istotna. Spółka zakłada, że tworząc fundusz sekurytyzacyjny, będzie w stanie wykorzystać nie tylko doświadczenia z rozwiniętych rynków finansowych, ale również doświadczenia pierwszych polskich funduszy. Pozwoli to Spółce na uniknięcie niekorzystnych sytuacji, głównie związanych z pakietem wierzytelności, pod zastaw których emitowane będą papiery wartościowe. Obserwowane obecnie osłabienie dynamiki zainteresowania sekurytyzacją powinno spowodować, że wyceny pakietów wierzytelności będą bardziej racjonalne, co Spółka postrzega jako swoją szansę. Ponadto, aby zmniejszyć ryzyko związane ze wschodzącym rynkiem sekurytyzacyjnym w Polsce, Spółka dywersyfikuje swoją strategię rozwojową, zakładając, że w dalszym ciągu będzie kupowała pakiety windykacyjne na podstawie umowy nabycia wierzytelności.

Ryzyko związane z działalnością firm konkurencyjnych

Na polskim rynku działa znaczna liczba firm windykacyjnych, co przyczynia się do występowania ryzyka walki konkurencyjnej między nimi poprzez redukcję marży i przyjmowanie do windykacji trudniejszych pakietów wierzytelności. Prowadzić to może do trudności w pozyskiwaniu nowych kontrahentów oraz spadku efektywności procesu windykacyjnego. W konsekwencji, walka konkurencyjna może doprowadzić do redukcji rentowności branży. Spółka jest zdania, że przezwyciężenie tego ryzyka wymaga wielopłaszczyznowych działań. Przede wszystkim, Spółka nieustannie dąży do podnoszenia jakości świadczonych przez siebie usług i jak najlepszej współpracy

z dotychczasowymi klientami. Spółka zamierza również podjąć współpracę z nowymi grupami odbiorców, dzięki czemu nabywać będzie wierzytelności banków, syndyków masy upadłościowej, dużych korporacji i innych. Ponadto, Spółka podejmuje działania w celu stworzenia zamkniętego funduszu sekurytyzacyjnego. Konkurencja na rynku sekurytyzacyjnym jest znacząco mniejsza niż na rynku usług windykacyjnych, gdyż jest to rynek wschodzący.

Ryzyko związane ze zmianą wysokości odsetek ustawowych

W związku z faktem, iż Spółka ma prawo żądać od dłużników zapłaty należności głównej wraz z odsetkami za zwłokę liczonymi według stawki odsetek ustawowych, stąd ich wysokość ma wpływ na funkcjonowanie Spółki. Z jednej strony, przychody z tytułu odsetek za zwłokę stanowią pewien procent przychodów Spółki, stąd każda zmiana wysokości odsetek ustawowych może przełożyć się na zmianę w przychodach Spółki. Z drugiej strony, naliczenie odsetek za zwłokę stanowi jeden z elementów negocjacji w czasie procesu windykacyjnego, decydując o jego skuteczności.

Ryzyko wprowadzenia ograniczeń w sprzedaży wierzytelności

Ponieważ działalność Spółki opiera się na nabywaniu pakietów wierzytelności od wierzycieli pierwotnych, wprowadzenie ograniczeń w zakresie możliwości zbywania wierzytelności mogłoby mieć istotny wpływ na działalność Spółki. W ramach obecnych regulacji prawnych ograniczenia sprzedaży wierzytelności mogą wynikać z:

- wyraźnego przepisu ustawy (np. roszczenia odszkodowawcze z tytułu uszkodzenia ciała lub wywołania rozstroju zdrowia art. 449 kc),
- właściwości zobowiązania (np. prawo alimentacji z wyjątkiem rat już wymagalnych),
- zastrzeżenia sformułowanego w umowie.

Przy czym należy stwierdzić, iż dwa pierwsze z wymienionych ograniczeń przy sprzedaży wierzytelności mają bardzo ograniczony zasięg. Wprowadzenie dalszych obostrzeń w zakresie możliwości zbywania wierzytelności jest mało prawdopodobne. Takie obostrzenia ograniczają w znacznym stopniu prawa podmiotowe pierwotnego wierzyciela w zakresie dysponowania swoim prawem, co jest sprzeczne z podstawowymi zasadami prawa cywilnego. W przeszłości, w przypadku wierzytelności wobec konsumentów Generalny Inspektor Ochrony Danych Osobowych wraz z Prezesem Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów podejmowali próby ograniczenia możliwości zbywania wierzytelności przez wierzycieli pierwotnych. Podstawą tych ograniczeń były decyzje Generalnego Inspektora Ochrony Danych Osobowych, wydane

w oparciu o opinię Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów, które zakazywały przetwarzania danych osobowych dłużników nabywcom wierzytelności. Powyższy stan skutecznie uniemożliwiał wykonywanie praw przysługujących z nabytych wierzytelności. W związku z zaskarżeniem przedmiotowych decyzji, kwestia ta była rozpatrywana przez Naczelny Sąd Administracyjny, który w orzeczeniach z 16 grudnia 2004 r. (OSK 829/2004) oraz z 6 czerwca 2005 r. (OSP 2/2005), potwierdził możliwość nabywania wierzytelności konsumenckich.

Ryzyko związane z nieprecyzyjnymi uregulowaniami prawno-podatkowymi kwestii obrotu wierzytelnościami

Częste zmiany przepisów podatkowych stanowią element ryzyka dla działalności Spółki. Ponadto częsty brak precyzji w zapisach i zmienna interpretacja przepisów podatkowych przez aparat skarbowy naraża wszystkie podmioty z branży obrotu wierzytelnościami, w tym także Spółkę, na negatywne skutki z tym związane. Spółka minimalizuje przedmiotowe ryzyko stosując stałe zasady prowadzenia ksiąg rachunkowych zgodnie z przepisami podatkowymi i standardami rachunkowości. Ponadto instrument wiążących interpretacji wydawanych przez aparat skarbowy umożliwia zabezpieczenie się na wypadek zmian w interpretacji istniejących przepisów prawa podatkowego. Przedstawiając ten czynnik ryzyka, należy podnieść, iż w zakresie regulacji dotyczących podatku od towarów i usług, implementacja przepisów obowiązujących w Unii Europejskiej, w raz z akcesją Rzeczypospolitej Polskiej do struktur unijnych, w szczególności VI Dyrektywy VAT Rady UE w sprawie harmonizacji przepisów Państw Członkowskich, wyeliminowała ryzyko w zakresie interpretacji i zmian przepisów Ustawy z dnia 11 marca 2004 roku o podatku od towarów i usług. VI Dyrektywa VAT Rady UE w sprawie harmonizacji przepisów Państw Członkowskich w sposób wyraźny stanowi, iż podatek VAT nie może być regulowany przez Państwa Członkowskie w sposób sprzeczny z postanowieniami Dyrektywy. Przedmiotowa Dyrektywa w art. 6 ust. 1 w związku z art. 13 B pkt d) stanowi, iż obrót wierzytelnościami jest świadczeniem usług w rozumieniu przepisów o VAT i jest jednocześnie usługą zwolnioną od tego podatku.

Ryzyko związane z niewydolnością wymiaru sprawiedliwości i egzekucji komorniczej

Prowadząc windykację wierzytelności, w stosunku do części nabywanych wierzytelności, co do których inne metody windykacji okazały się być nieskuteczne, Spółka korzysta z drogi postępowania sądowego przed sądami powszechnymi,

a następnie z egzekucji komorniczej. W związku z powyższym zmiany prowadzące do usprawnienia procedur sądowych i komorniczych, zwłaszcza w zakresie przyspieszenia prowadzonego postępowania, mają istotne znaczenie dla działalności Spółki.

Należy podkreślić, iż mamy do czynienia z ciągłym procesem usprawniania postępowania, co skutkuje znacznym skróceniem okresu potrzebnego na zakończenie postępowania i uzyskanie tytułu wykonawczego. Spowodowane zostało to działaniami resortu sprawiedliwości podejmowanymi w zakresie reorganizacji pracy sądów, zwiększenia nakładów na wymiar sprawiedliwości oraz zwiększającym się wykorzystaniem technik informatycznych. Ponadto strona postępowania, na podstawie przepisów ustawy z dnia 17 czerwca 2004 r. o skardze na naruszenie prawa strony do rozpoznania sprawy w postępowaniu sądowym bez nieuzasadnionej zwłoki, zyskała uprawnienie do wniesienia skargi i uzyskania odszkodowania za nierozpoznanie przez sąd sprawy w rozsądnym terminie, co przyczynia się do wzmocnienia pozycji strony w postępowaniu. Nie mniej ważną kwestią niż skrócenie procedur sądowych jest usprawnienie procesu egzekucyjnego. W tym zakresie zmiany wprowadza ustawa z dnia 24 maja 2007 roku o zmianie ustawy o komornikach sądowych i egzekucji oraz niektórych innych ustaw. Głównymi założeniami przedmiotowej ustawy jest:

- zwiększenie nadzoru nad komornikami,
- zwiększenie możliwości wyboru komornika przez wierzyciela,
- ułatwienie dostępu do zawodu komornika,
- zwiększenie liczby komorników i obniżenie kosztów postępowania egzekucyjnego.

Przedmiotową ustawę należy ocenić pozytywnie, jako krok zmierzający do znacznego usprawnienia postępowań egzekucyjnych, przy pomocy mechanizmu zwiększonej konkurencji.

Ryzyko związane z sytuacją koniunkturalną w kraju

Branża windykacyjna cechuje się tym, że popyt na jej usługi jest odwrotnie proporcjonalny do bieżącej sytuacji koniunkturalnej w kraju. Zapotrzebowanie na jej usługi rośnie w okresach pogorszenia się koniunktury gospodarczej, a maleje w okresie prosperity.

Uzależnienie działalności Spółki od sytuacji koniunkturalnej w kraju jest zatem dwojakiego rodzaju, gdyż jest związana z sytuacją finansową klientów i dłużników. W okresach spadkowych cyklu koniunkturalnego, generalnie pogarsza się sytuacja finansowa firm i rośnie skala zatorów płatniczych w gospodarce. W związku z tym, wzrasta ilość i wartość należności, które pierwotni wierzyciele są skłonni sprzedać

Spółce, co powoduje łatwiejsze pozyskiwanie klientów i akceptowanie przez nich niższych cen. W tym czasie, pogorszeniu ulega jednak jakość wierzytelności, gdyż maleje zdolność do regulowania zobowiązań przez dłużników. Sytuacja taka prowadzi do prowadzenia przez Spółkę większej ilości spraw windykacyjnych, przy niższej efektywności procesu windykacyjnego. Natomiast w okresach prosperity, Spółka wprawdzie obserwuje mniejszą skłonność pierwotnych wierzycieli do sprzedaży należności, co przekłada się na większe trudności w dotarciu do klientów i konieczność podwyższenia cen zakupu. Jednak w tym czasie poprawia się jakość należności, gdyż sytuacja finansowa dłużników jest lepsza, co w konsekwencji prowadzi do większej skuteczności windykacji. Zatem w pewnym stopniu ryzyko związane z wielkością nabywanych pakietów wierzytelności w zależności od sytuacji koniunkturalnej, jest neutralizowane poprzez jakość tych należności. Spółka zamierza minimalizować ryzyko uzależnienia swojej sytuacji od koniunktury gospodarczej na kilka sposobów. Spółka prowadzi elastyczną politykę pozyskiwania klientów i negocjowania z nimi warunków umów, w tym przede wszystkim dotyczących wysokości ceny zakupu, w zależności od koniunktury gospodarczej. Spółka planuje zdywersyfikować swoich klientów według branż ich działania tak, aby wśród klientów i dłużników znalazły się firmy uzależnione od koniunktury gospodarczej w różnym stopniu i horyzoncie czasowym.

Ryzyko utraty dotychczasowych kontrahentów

Duża konkurencja na rynku usług windykacyjnych prowadzi do ryzyka utraty przez Spółkę dotychczasowych klientów. Zdaniem Spółki, ryzyko to jest minimalizowane poprzez nieustające podnoszenie jakości świadczonych usług, korzystne dla klientów warunki umów o nabycie pakietów wierzytelności i dobre relacje z klientami, które pozwalają na dalsze zacieśnianie współpracy. Ponadto, strategia rozwoju Spółki zakłada pozyskiwanie nowych grup klientów do współpracy, w szczególności banków, syndyków masy upadłościowej i dużych korporacji, oraz rozszerzenie form współpracy o zamknięty fundusz sekurytyzacyjny. Powierzenie windykacji należności firmom outsourcingowym jest związane z zaufaniem wierzyciela do tych firmy. Zdaniem Spółki, przyjęcie statusu spółki publicznej poprzez wejście akcji Spółki do obrotu publicznego na rynku NewConnect, zwiększa jej wiarygodność biznesową i zaufanie klientów. Powyższe czynniki ograniczają ryzyko związane z utratą dotychczasowych kontrahentów.

– **Informacja o planach i przewidywaniach na przyszłość**

Spółka kontynuować będzie dotychczasową strategię, zakładającą zakup pakietów wierzytelności na własny rachunek - głównie od operatorów telekomunikacyjnych.

– **Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości**

I. Bilans

1. **Wartości niematerialne i prawne** wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o skumulowane umorzenie oraz ewentualne odpisy aktualizujące ich wartość. Amortyzowane są metodą liniową według stawek wynikających z przewidywanych okresów użytkowania.

W przypadku oprogramowań komputerowych przyjęto następujące stawki amortyzacyjne:

- dla oprogramowania systemowego - 50%
- dla oprogramowania użytkowego - 50%

Wartości niematerialne i prawne o jednostkowej wartości nie przekraczającej 3,5 tys. zł w dniu przyjęcia do użytkowania umarza się jednorazowo.

2. **Środki trwałe** są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane umorzenie oraz ewentualne odpisy aktualizujące. Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową od miesiąca następnego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji, według stawek wynikających z przewidywanych okresów użytkowania.

Środki trwałe o jednostkowej wartości nie przekraczającej 3,5 tys. zł w dniu przyjęcia do użytkowania umarza się jednorazowo.

3. **Należności inne niż z tytułu zakupionych wierzytelności** (zakwalifikowanych jako instrumenty finansowe) wycenia się w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące ich wartość. Są to przede wszystkim należności wynikające z zasądzonych kosztów sądowych i egzekucyjnych oraz pozostałe należności.

W stosunku do należności wynikających z zasądzonych kosztów sądowych i egzekucyjnych w części nie zapłaconej przez dłużnika dokonuje się odpisu aktualizującego w wysokości 100% zasądzonej a niezapłaconej kwoty.

4. **Środki pieniężne** wykazuje się w wartości nominalnej.

5. **Krótkoterminowe aktywa finansowe**

5.1. **Pożyczki** wycenia się w kwotach wymagalnej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące wraz z odsetkami nie zapadłymi na dzień bilansowy.

5.2. **Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe**

Zakupione na własne ryzyko i własny rachunek wierzytelności, które Spółka uznaje za instrumenty finansowe przeznaczone do obrotu i wycenia je w dacie zakupu w cenie zakupu, a na dzień bilansowy w wartości godziwej.

Różnice dodatnie wynikające z wyceny bilansowej pomiędzy ceną zakupu a ustaloną wartością godziwą zaliczane są do przychodów finansowych. Różnice ujemne wynikające z wyceny bilansowej pomiędzy ceną zakupu a ustaloną wartością godziwą zaliczane są do kosztów finansowych.

6. **Rozliczenia międzyokresowe kosztów czynne** obejmują koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych, w tym poniesione bezpośrednio koszty opłat sądowych i egzekucyjnych, które zaliczane są do kosztu własnego sprzedaży pod datą spłaty zadłużenia przez dłużnika.

7. **Kapitały (fundusze) własne** ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa lub umowy spółki.

7.1. **Kapitał zakładowy** spółki jest wykazany w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym.

7.2. **Kapitał zapasowy** tworzony jest z podziału zysku oraz z nadwyżki wartości emisyjnej wyemitowanych akcji ponad ich wartość nominalną pomniejszonej o koszty emisji.

8. **Zobowiązania** wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty, uwzględniając nie zapadłe na dzień bilansowy odsetki od instrumentów dłużnych.

9. Pozostałe rezerwy

Rozliczenia kosztów bierne dokonywane w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

10. Inne rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane z zachowaniem zasady ostrożności, obejmują w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

II. Rachunek zysków i strat

Spółka sporządza rachunek zysków i strat w układzie kalkulacyjnym. W ramach poszczególnych pozycji rachunku zysków i strat Spółka ujmuje:

1. Przychody

1.1. Przychody netto ze sprzedaży produktów

W pozycji tej Spółka wykazuje:

- przychody z tytułu zwrotu kosztów postępowania sądowego i egzekucyjnego uznawane w dacie ich prawomocnego zasądzenia,
- odsetki od udzielonych pożyczek w kwocie nie zapadłych odsetek przypadających na dzień bilansowy lub w kwocie odsetek faktycznie otrzymanych.

1.2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów

Przychody z podstawowej działalności (windykacja wierzytelności na własne ryzyko i rachunek) wykazywane są w okresie ich otrzymania i w otrzymanej kwocie.

2. Koszty

2.1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów

Kwota poniesionych kosztów postępowania sądowego i egzekucyjnego, zaewidencjonowanych w dacie poniesienia na „Krótkoterminowych rozliczeniach międzyokresowych”, a następnie zaliczonych do kosztu

własnego pod datą uzyskania przychodu, w kwocie nie wyższej aniżeli kwota uzyskanego przychodu.

2.2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów

Wartość nabycia odzyskanych wierzytelności. Do kosztu własnego zaliczana jest kwota nie wyższa niż kwota odzyskanej wierzytelności.

2.3. Koszty sprzedaży

Koszty bezpośrednio obsługi windykacyjnej realizowanej za pośrednictwem podmiotów zewnętrznych.

2.4. Koszty zarządu

Pozostałe koszty działalności podstawowej.

3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne pośrednio związane z działalnością Spółki z zakresie m. in. zysków i strat ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych oraz aktualizacji wyceny aktywów niefinansowych w tym koszty aktualizacji należności wynikających z zasądzonych kosztów postępowania sądowego i egzekucyjnego.

4. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe i koszty finansowe obejmują:

- przychody i koszty z tytułu odsetek - z wyjątkiem odsetek od udzielonych pożyczek,
- przychody z tytułu aktualizacji wartości aktywów finansowych - w tym w pozycji „Aktualizacja wartości inwestycji” ujmowane są dodatnie i ujemne różnice wynikające z wyceny bilansowej według wartości godziwej instrumentów finansowych przeznaczonych do obrotu.

4. Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki GPPI S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy półroczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w Polsce, oraz że odzwierciedla w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Spółki zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

Piotr Karol Potempa
Prezes Zarządu

Waldemar Szczygieł
Wiceprezes Zarządu